

3.損益分岐点分析 (4) 目標利益別必要売上検討

平成18年5月

目標利益別必要売上

目標利益必要売上の算出方法

目標利益を得るために必要となる売上高は、固定費と目標利益を加算した額を限界利益率で除すことによって求められます。

$$\text{必要売上高} = \frac{\text{固定費} + \text{目標利益}}{\text{限界利益率}}$$

損益分岐点必要売上 56,536 千円

費 目	金 額 (千円)	対売上比 (%)
売上	75,138	100.0
変動費	1,947	2.6
限界利益	73,191	97.4
人件費	23,380	44.4
人件費以外の固定費	22,686	30.2
営業外収益	4,157	5.5
営業外費用	438	0.6
経常利益	21,844	29.1

損益分岐点の必要売上

	固定費	必要収入	必要増収額
固定費 (現状)	56,066	59,563	-18,602
固定費 5%アップ	58,869	60,440	-14,098
固定費10%アップ	61,673	63,319	-11,819
固定費 5%ダウン	53,262	54,684	-20,454
固定費10%ダウン	50,459	51,806	-23,332

利 益 30,000 千円、を獲得する為の必要売上

	固定費	必要収入	必要増収額
固定費 (現状)	56,066	88,363	13,225
固定費 5%アップ	58,869	91,241	16,103
固定費10%アップ	61,673	94,120	18,982
固定費 5%ダウン	53,262	85,485	10,347
固定費10%ダウン	50,459	82,607	7,469

利 益 50,000 千円、を獲得する為の必要売上

	固定費	必要収入	必要増収額
固定費 (現状)	56,066	108,897	33,759
固定費 5%アップ	58,869	111,775	36,637
固定費10%アップ	61,673	114,654	39,516
固定費 5%ダウン	53,262	106,018	30,880
固定費10%ダウン	50,459	103,141	28,003